

Ferrarini & Benelli: trattamenti Corona e Plasma per ottimizzare l'adesione

Intervista a Claudia Benelli, General Manager di Ferrarini & Benelli Srl.



Ferrarini & Benelli è un'azienda italiana (con sede a Romanengo, CR) che dal 1965 realizza sistemi di trattamento superficiale. Inizialmente solo produttrice di sistemi di trattamento Corona, da poco più di 10 anni progetta e produce anche sistemi di trattamento Plasma. Questi sistemi non solo permettono di migliorare i processi di stampa, ma anche di garantire un ottimo ancoraggio di inchiostri, adesivi e rivestimenti su numerose superfici.

Al Mecspe abbiamo incontrato Claudia Benelli, General Manager di Ferrarini & Benelli, che ci ha raccontato le ultime innovazioni di prodotto e gli obiettivi aziendali dei prossimi mesi.

Quando è stata fondata l'azienda?

L'azienda è stata fondata da mio padre, Die-



go Benelli, insieme a Ezio Ferrarini, 58 anni fa. Erano produttori di film plastico e hanno iniziato a sviluppare il sistema di trattamento corona internamente, per le loro esigenze. Successivamente mio padre ha avuto l'intuizione di continuare con questa applicazione. Il trattamento corona veniva inizialmente installato solo su estrusori, mentre attualmente viene trattato anche il materiale processato sulle linee di accoppiamento e di stampa perché l'esigenza di migliorare la tensione superficiale dei materiali è notevolmente incrementata a causa dell'introduzione dei vari additivi per velocizzare i processi e della messa in atto delle normative sugli inchiostri e gli adesivi a base acqua e senza solvente. La nostra tecnologia è stata da subito molto apprezzata. Uno dei motivi del successo dell'azienda è la conoscenza da parte di Ferrarini & Benelli dei problemi dei produttori di materiale plastico e imballaggio flessibile, poiché i due fondatori provengono da questi settori. Questo ha permesso all'azienda di percepire al massimo le esigenze dei clienti.

Il mercato come è andato negli ultimi due anni?

Il 2022 è stato l'anno in cui abbiamo consolidato i risultati del 2021 e si è chiuso positivamente. In questo inizio 2023 siamo particolarmente contenti, abbiamo tanti progetti piuttosto innovativi in corso che sono sempre stimolanti e per il momento notiamo una crescita costante nel volume degli affari. Abbiamo dovuto investire parecchio nelle giacenze di magazzino che sono notevolmente aumentate, ma essendo un'azienda solida è stato possibile.

Constatiamo con un certo rammarico il mancato rinnovo degli incentivi 4.0 nelle stesse percentuali degli scorsi anni; è un peccato perché oltre ad essere un motore trainante per le aziende, è una misura utilissima per la crescita del sistema Italia. Per mezzo di questi incentivi molte aziende hanno potuto rinnovarsi o fare dei passi avanti in tal senso, riuscendo quindi a posizionarsi meglio dal punto di vista competitivo a livello mondiale.



Lei è una donna che da tempo opera nel settore, qual è la sua percezione sul tema della parità di genere?

Credo che il tema della parità di genere sul lavoro sia di grande importanza e attualità, e penso che il ruolo delle donne nel settore materie plastiche abbia acquisito valore negli ultimi anni; infatti, sono tante le colleghe che esercitano in questo settore con ruoli di responsabilità. Lavorando in questo ambito da 25 anni non nego di aver avuto delle difficoltà iniziali, soprattutto con chi non mi conosceva, perché quando ho iniziato era quasi inconcepibile che fosse una donna, per di più con competenze tecniche, a guidare un'azienda produttrice di macchinari tecnologicamente

sostituiti nel settore delle materie plastiche. Le competenze tecniche abbattano questo tipo di pregiudizi legati al genere. Spero che nel futuro queste barriere possano crollare definitivamente.

Come è andato il Mecspe e cosa avete presentato?

A Mecspe abbiamo presentato la nostra gamma completa di soluzioni per il trattamento plasma. I sistemi che abbiamo progettato preparano la superficie di oggetti plastici di piccolo formato per ottenere un buon ancoraggio di inchiostri, adesivi e rivestimenti. Abbiamo registrato tanti visitatori e il prodotto ha destato interesse. Siamo contenti del risultato,

perché il nostro trattamento plasma è meno conosciuto del trattamento corona, con cui siamo attivi sul mercato da più tempo.

Quali sono i prossimi appuntamenti fieristici a cui parteciperete?

A settembre esporremo entrambe le nostre soluzioni di trattamento al Plast, un appuntamento fieristico a cui partecipiamo da molti anni e a cui siamo molto legati. A ottobre saremo impegnati con il Fakuma, in cui presenteremo il nostro trattamento Plasma. A Fakuma presenteremo la gamma completa di torce erogatrici abbinate a generatore Plasma per trattamenti da 10 mm fino a 70 mm. Grazie alla combinazione di torce multiple possiamo soddisfare le esigenze di diversi mercati.

Le fiere sono un'ottima occasione di incontro e contatto diretto con il cliente, anche se durante la pandemia abbiamo messo a punto delle strategie per accorciare le distanze: la competenza tecnica si può trasmettere anche in video call! Oggi la tecnologia ci aiuta anche ad offrire ai clienti una migliore assistenza tecnica. Per esempio, nell'ambito del trattamento corona abbiamo sviluppato un generatore di potenza innovativo che può essere connesso alla piattaforma FB Cloud per il monitoraggio da remoto dei principali parametri di sistema. I tecnici di Ferrarini & Benelli possono monitorare dall'Italia i principali parametri di un generatore installato in qualsiasi parte del mondo e migliorare ulteriormente il servizio di assistenza tecnica e assistenza post vendita.

In che modo supportate i clienti con servizio, prove tecniche e consulenze?

Supportiamo i nostri clienti in tutte le fasi del processo, dal disegno meccanico all'assistenza post vendita, sia in ambito corona, che plasma. Offriamo un approccio consulenziale che ci rende veri e propri partner dei nostri clienti; un esempio è la possibilità di condurre dei test sui campioni di materiale che ci vengono forniti dai clienti. Le prove servono a studiare le caratteristiche del materiale e, modulando la velocità e la potenza del trattamento in base alla linea del cliente, possiamo consigliare la soluzione più adatta a ciascuna esigenza. Per offrire questo servizio ci siamo dotati di un laboratorio interno. Il nostro personale tecnico è in grado di seguire e formare il cliente all'uso dei macchinari e, per chi volesse testare il nostro trattamento plasma in-house esiste la possibilità del noleggio, declinato in diverse forme. Insomma, un'assistenza a 360°!

<https://it.ferben.com>